

## CURRICULUM VITAE

### JAVIER ENRIQUE DE LA PUENTE BASOMBRIO

LUGAR Y FECHA NAC. : Lima, 28 de Octubre de 1959  
DOMICILIO : Calle Nicolás Rodrigo 380 casa 10  
Distrito : Santiago de Surco  
DNI : 08239346  
TELEFONOS : 9836-5575  
EMAIL : jdelapuerta731@gmail.com  
ESTADO CIVIL : Casado



### PERFIL

---

- Promoción y Atención de los Requerimientos de la línea ganadera SANIVET y PROAVICO, Alimentos balanceados
- Gestión de cartera de clientes
- Captación de nuevos clientes
- Negociaciones comerciales
- Desarrollo de Productos

### EXPERIENCIA LABORAL

---

#### NOMBRE DE LA EMPRESA

**COMPAÑIA: MONTANA S.A.**

**PUESTO: EJECUTIVO DE VENTAS - LINEA ALIMENTOS BALANCEADOS  
2008 hasta la fecha hasta 2019**

**Jefe de Ventas Línea SANIVET (Ganadería) 1998 - 2019**

- Las zonas manejadas fueron asignadas a 4 ejecutivos de Ventas a mi cargo para la Promoción y Atención de los Requerimientos de la línea ganadera SANIVET y PROAVICO
- Gestión de cartera de clientes
- Captación de nuevos clientes
- Negociaciones comerciales
- Desarrollo de Productos Nuevos

#### Logros Obtenidos:

- Facturación Anual de la Línea Sanivet 1998 fue incrementándose anualmente. El 70% son al Contado y el 30% restante se trabaja en Crédito.
- Desarrollo de 12 productos nuevos los cuales aporta el 50 % de la facturación total.
- Creación de nuevas y modernas presentaciones, lo cual generó un impulso a las ya existentes.
- Manejo de Exportaciones desde agosto del 2006 hacia Bolivia.

**PUESTO: Ejecutivo de Ventas**

**TIEMPO: 1992 - 1998**

- Promoción de Línea Ganadera y menores (SANIVET) Línea avícola y Porcina (PROAVICO).
- Gestión de cartera de clientes.
- Captación de nuevos clientes.
- Negociaciones comerciales.
- Venta y distribución de productos Agro Veterinarios a Nivel Nacional.

## CURRICULUM VITAE

- Radio de acción: Todo el Dpto. Lima; en el norte: Huaraz, Barranca, Chancay, Huaraz; en el sur: Cañete, Chincha, Pisco e Ica; en la Sierra y Selva central: Huancayo, Tarma, Junín, Cerro de Pasco, Huánuco, Tingo Maria, La Merced, San Ramón, Oxapampa, Pozuzo, Villarrica y Satipo.
- Experiencia con Distribución y Promoción en Cooperativas Ganaderas.

### **COMPAÑIA: GRAVELY DEL PERU**

**PUESTO: Jefe de Línea Ganadera**

**TIEMPO: 1988 - 1992**

- Gestión de cartera de clientes
- Desarrollo de la Línea de Maquinaria Ganadera CEREZO (España).
- Negociaciones comerciales.
- Desarrollo e Instalaciones de Salas de Ordeño (nivel Nacional).
- Venta de maquinarias agrícolas portátiles marca AGRIA (España) y Mc Culloch (E.E.U.U).
- Desarrollo de la Venta de Sistemas de Riego por goteo aspersión y grupos electrógenos a nivel Nacional.
- Realización de visitas de campo principalmente a las Cuencas Lecheras de Arequipa, Tacna, Lima, Cajamarca y La Libertad.

**PUESTO: Ejecutivo de Ventas a nivel Nacional**

**TIEMPO: 1984 - 1988**

- Gestión de cartera de clientes.
- Captación de nuevos clientes.
- Negociaciones comerciales.

### **EDUCACIÓN SUPERIOR**

---

- UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA LA MOLINA  
**Bachiller en Ciencia-Zootecnia**

### **EDUCACIÓN SECUNDARIA Y PRIMARIA**

---

- COLEGIO MARKHAM  
**Estudios Primarios y Secundarios**  
**1965 - 1976**

### **SEMINARIOS, CONGRESOS Y CONFERENCIAS**

---

- Ministerio de agricultura: Proyecto de Investigación de Producción de Leche INIPA Febrero - Agosto 1987.
- IPAE - Instituto Peruano de Administración de Empresas. Venta Profesional 1990.
- Curso taller: "Negociación Gerencial Teoría y Practica Metodología de Harvard University 15 horas 1990.
- Conferencia: "Planes de Acción" Ing. Carlos Tejada - Enero 1991.

## **CURRICULUM VITAE**

- Seminario: "MOTIVACION Y TECNICAS DE VENTAS" Instituto de Ventas y Mercadotecnia - Agosto 1992.
- Curso: "TECNICAS DE PROMOCION Y VENTA PERSONAL" ESAN Desarrollado durante: 10 Sesiones - Marzo 1994.
- Seminario: "SANIDAD PORCINA" World Pork Expo Indianápolis Indiana - Junio 1994.
- Seminario Internacional: "PROGRAMA DE FIDELIZACION DE CLIENTES" / MD Seminarios Internacionales - Octubre 1997.
- Curso Taller: "MANEJO DE TERRITORIO" Manejo de Desafíos, Análisis de Clientes y Plan de Acción México - Febrero 2000.
- Curso taller: "GERENCIA DE PRODUCTO" / ESAN. Desarrollado en 16 sesiones V Programa de Especialización para Ejecutivos - Octubre del 2001.
- Curso: "INTERNACIONAL DE GANADO LECHERO" University of Wisconsin - Madison - Octubre 2002.
- Curso: "REDACCION DE INFORMES" Instituto San Ignacio de Loyola Desarrollado en 15 horas Diciembre 2003.
- Curso: "INTERNACIONAL DE GANADO LECHERO" University of Wisconsin - Madison - Octubre 2004.
- Curso: "INTERNACIONAL DE LECHERIA" University of Wisconsin - Madison - Octubre 2005.
- Curso: "FORMACIÓN DE FACILITADORES" MAPFRE - Lima - Abril 2007.
- Ferias: Participación como Expositor de Productos en Diferentes Ferias Ganaderas a Nivel Nacional

## **OTROS ESTUDIOS**

---

### **IDIOMAS**

INGLES SUPERIOR AVANZADO

### **COMPUTACIÓN**

- Nivel Medio Microsoft Office (Word - Excel - Power Point)